

29 agosto 2014, 13:22 EDT

Ti uniresti a una società di marketing multilivello per il reddito da pensione?



Robert Laura Ex collaboratore ⓘ

La pensione

 Questo articolo ha più di 6 anni.

Ad un certo punto della tua vita ti è stata proposta un'opportunità commerciale di marketing multilivello (MLM), vendita diretta o marketing di rete. Anche se il tono varia da azienda a compagnia, in pratica promette la possibilità di abbandonare il tuo programma di lavoro dalle 9 alle 5, essere il capo di te stesso e fare un sacco di soldi mentre fai nuove amicizie nel processo.

Sulla carta suona tutto bene, eppure c'è un dibattito apparentemente infinito sul fatto che queste aziende e questi programmi siano o meno opportunità di business legittime, quindi ho approfondito e ho ottenuto il vero scoop. Di conseguenza, credo che l'intero settore sia pronto per una crescita esplosiva e possa essere una delle soluzioni più significative all'attuale crisi dei risparmi [pensionistici americani](#) .

Inizialmente, potrebbe sembrare un'affermazione audace, ma non lo è se comprendi il pensionamento come lo vedo io. La realtà è che una transizione di successo verso la pensione ha più a che fare con la psicologia che con i soldi ... e lo stesso può valere per il multi-level e il network marketing.

Non fraintendetemi, il denaro ha un ruolo nella pensione, ma non è quello principale che tutti gli danno. Combina questo concetto con statistiche che aprono gli occhi come la stima di AARP secondo cui la metà di tutti i baby boomer (76 milioni) è interessata ad avviare un'impresa e le basi di una tendenza enorme sono in atto.

Per quanto riguarda la crisi del risparmio pensionistico, sempre più persone stanno facendo i conti con il fatto che probabilmente non saranno in grado di risparmiare abbastanza soldi per sedersi e esaurire lentamente il loro gruzzolo dall'età di 62 a 100 anni. Con una media di 50 anni che si stima abbia meno di \$ 50.000 di risparmi per la pensione, c'è un'ovvia necessità di trovare modi alternativi per risparmiare di più o generare un reddito supplementare a partire da ora e continuando per tutta la pensione. Andando oltre i soli dollari e centesimi, i boomers si stanno stancando di sentirsi in colpa o in colpa per le loro passate abitudini di risparmio e sono interessati a muoversi verso possibili soluzioni.

Un'altra realtà in crescita che potrebbe avvantaggiare il MLM e le attività correlate è il numero crescente di baby boomer che sono disincantati dalle loro attuali carriere. Sono esausti per anni di lavoro aziendale e non sentono il legame tra il loro lavoro e le persone che influiscono al di fuori delle mura del loro ufficio o dei terreni dell'azienda. Stanno spostando la loro attenzione dall'accumulare un gruzzolo gigante al desiderio di far parte di qualcosa di più grande e migliore ... di avere un effetto positivo sugli altri ... e di lavorare in pensione. Sfaccettature della vita che possono essere soddisfatte con tipi specifici di prodotti e servizi disponibili attraverso alcune opportunità di vendita diretta o MLM.

I programmi di MLM e di vendita diretta offrono anche barriere molto basse all'imprenditorialità, spesso fornendo formazione, supporto e ampio incoraggiamento lungo il percorso. Quando i pensionati iniziano a rendersi conto di aver bisogno di attività che li tengano occupati, pertinenti, in buona salute e collegati agli altri, il tempo, l'energia e il costo per partecipare a

questo tipo di società li rendono molto attraenti per ampi segmenti della popolazione coinvolta queste dinamiche.

Questa non è un'approvazione squillante per l'intero settore. Come ogni investimento di tempo, denaro ed energia, le persone devono essere consapevoli di ciò in cui stanno entrando e fare i compiti. Questo è il motivo principale per cui ho iniziato a fare ricerche sull'argomento contattando persone normali e quotidiane coinvolte in questo tipo di attività e che erano disposte a saltare l'hype e offrire una visione trasparente dei programmi e dare le loro opinioni sul fatto che questo possa essere un realistico fonte di reddito da pensione.

Inizialmente ho parlato con un'amica in pensione che mi ha detto di essere entrata a far parte di un'azienda di vendita diretta di prodotti per la salute e la bellezza come mezzo per incontrare nuove persone. Si era recentemente risposata e si era trasferita in una nuova posizione, quindi ha unito la pratica di incontrare nuove persone con il guadagno extra. Dopo quasi un decennio di attività, ha costruito una piccola attività di nicchia con la famiglia e gli amici nonostante sia passata da un'azienda a un'altra concorrente dopo tre anni.

Ammette di non partecipare a tutte le riunioni locali dell'azienda e alle sessioni di definizione degli obiettivi perché non è interessata a diventare una delle migliori produttrici. Le piace solo utilizzare l'attività commerciale per tenersi occupata (soprattutto in inverno) e utilizzare i soldi extra che guadagna per viaggiare e viziare i nipotini.

Avendo studiato la psicologia e il comportamento dei boomers, questo esempio rappresenta un importante cambiamento nel mio modo di pensare al settore. Non percepisco più questi tipi di opportunità come schemi piramidali per fare soldi. Invece, ora lo vedo come un modo per migliorare molti degli aspetti personali del pensionamento che raramente vengono discussi per non parlare della pianificazione, con l'ulteriore vantaggio di

integrare altre fonti popolari di reddito da pensione come pensione e sicurezza sociale.

Daria M. Brezinski Ph.D, una psicologa praticante ed ex direttrice del marketing per una rivista di marketing multilivello, fa eco a questi sentimenti. "Molte persone non si rendono conto che le società di marketing multilivello hanno successo perché aiutano le persone a soddisfare una serie di importanti bisogni umani, tra cui sentirsi importanti, avere connessioni, imparare qualcosa di nuovo e fare la differenza. Ho sentito persone nel network marketing dire ancora e ancora: "Lo faccio perché sto incontrando persone fantastiche ... facendo così tante connessioni ... e mi sento così bene con me stesso".

Il punto di vista del Dr. Brezinski è ben accolto e facile da vedere messo in pratica da famose società di network marketing. Molte società MLM e NM propongono un piano da tre a cinque anni per raggiungere la libertà e la ricchezza, tuttavia molte delle persone che gestiscono riunioni aziendali sono nel settore da cinque o dieci anni e non hanno ancora lasciato il loro lavoro a tempo pieno o atterrato su strada facile. "A quanto pare", osserva il dott. Brezinski, "quando vengono soddisfatti altri bisogni umani, i membri e consulenti non si concentrano esclusivamente sugli aspetti finanziari".

Continuando le mie interviste, ho sfidato altri tre che lavorano nel settore a essere diretti e dimostrarmi che il processo funziona davvero. Quello che ho trovato è stata una consulenza aziendale valida e coerente applicabile a qualsiasi nuova attività.

Lorene Hochstetler, dell'Ohio, consiglia di mantenere il tuo attuale lavoro mentre fai lentamente la transizione al MLM. È riuscita a sostituire il suo reddito a tempo pieno, ma spiega: "Non è successo dall'oggi al domani e lavoro ancora tutti i giorni. Sono molto disciplinato con i miei affari e mi sveglio ogni giorno sapendo cosa devo fare per riuscire in questo. Devi trattarlo come un business ed essere disposto a seguire i consigli di altri che l'hanno fatto. "

Tracy Willard della California ha iniziato la sua carriera nel campo del MLM per necessità. "Prima di essere coinvolto nella mia attività, ho detto ai miei amici di non lasciarmi mai partecipare a una di quelle cose ... ma quando la nostra famiglia è stata colpita dalla crisi dei mutui ho dovuto fare qualcosa di diverso." Ha iniziato la sua attività con l'intenzione di trovare anche alcuni pensionati. "Ho iniziato con l'idea che avevo solo bisogno di rendere il mio mese più facile. La mia azienda mi ha aiutato a capire cosa dovevo fare per guadagnare \$ 500 in più al mese".

Ha ribadito un tema comune che ho sentito durante le interviste. "Se lo tratti come un hobby, non ti pagherà come un business." Ha anche riconosciuto che, nonostante il suo successo, non se ne sta seduta a mangiare caramelle ogni giorno in attesa che gli assegni residui arrivino nella cassetta della posta. "Questo è un malinteso comune", ha detto. "Lavoro duro nella mia attività ogni giorno, anche se non sempre mi sembra di lavorare. Simile ad altri imprenditori che traggono profitto dalla loro passione, dice "È gratificante perché ho trovato un prodotto che ha fatto la differenza nel modo in cui mi aspetto e mi sento ... e mi piace venderlo e aiutare altre persone ad avviare un'impresa".

Staci Cahill gestisce la sua azienda di [Washington](#) MLM in un modo che molte persone possono apprezzare. Mantiene la sua vita personale separata dalla sua vita lavorativa evitando le feste a casa, offrendo invece seminari che educano i potenziali clienti sui prodotti che offre. "Non volevo essere quella persona da cui gli altri si nascondevano perché pensavano che avrei chiesto loro di organizzare una festa. Mi piace tenere separate la mia vita lavorativa da quella personale. "

Quando le ho chiesto se avesse avuto successo nel suo mestiere, ha sottolineato un approccio MLM diverso da quello che molti potrebbero aspettarsi. "Sì, ho molto successo visto quello che volevo ricavarne. Sono una madre single che lavorava 50 ore a settimana fuori casa. Ora l'ho ridotto a 20 ore, che è un importante aggiornamento per me e la mia famiglia".

In qualità di veterana del MLM da cinque anni, attribuisce il suo successo al fatto che "Ho cambiato azienda alcuni anni fa, una volta che mi sono reso conto che pentole e padelle non cambiano la vita delle persone. I prodotti che offro ora hanno cambiato la mia vita e quella degli altri ... e trovo molto valore nel svegliarmi e andare a letto sapendolo. "

Le interviste e le connessioni psicologiche mi portano a concludere che le società MLM e NM, insieme ad altre opportunità di piccole imprese, sono considerazioni importanti per chiunque entri in pensione. In realtà, credo che il concetto di iniziare un business per reddito di pensione diventerà uno dei più significativi che incidono tendenze pensione nel 21 ° secolo. Ma deve iniziare ridefinendo l'imprenditorialità e inquadrandola in uno stile di vita pensionistico. Ciò significa aiutare le persone a trovare modi per trasformare una passione, un hobby o un desiderio personale in denaro extra in tasca ... per non parlare di aiutare le persone a vedere l'importanza della pianificazione per gli aspetti non finanziari della pensione come la sostituzione di un'identità lavorativa, rimanendo rilevanti e connesso, oltre a mantenersi in forma mentalmente e fisicamente.

Qualcosa di marketing multi-livello così come le società di network marketing sono pronte a capitalizzare. Di conseguenza, l'industria potrebbe presto sperimentare una crescita più ampia della vita, stimolata dai baby boomer che cercano di adattare i loro sentimenti e piani di pensionamento. Se sei interessato ad avviare la tua attività per il reddito da pensione o ad aiutare altri a esplorare questo percorso imprenditoriale, scarica la nostra [guida gratuita: Come avviare un'impresa per il reddito da pensione qui](#)



Robert Laura

Sono un assistente sociale diventato pianificatore finanziario che utilizza entrambi i set di abilità per aiutare le persone a prepararsi per gli aspetti mentali, sociali e fisici,